



durlumen S.A.
Z.I. Les Rêpes – BP 40191
17, rue de l'Industrie
F-70004 VESOUL
T +33 (0)3 84 75 86 66
F +33 (0)3 84 76 57 21
E info@durlumen.com
I www.durlumen.com

OFFRE D'EMPLOI | Technico-Commercial itinérant IDF B to B H/F

- Localité : Ile de France : 28, 75, 77, 78, 91, 92, 93, 94, 95
- Contrat : CDI
- Salaire : selon expérience à débattre
- Avantages : véhicule de fonction, téléphone portable, ordinateur portable, tablette, prime pour objectifs atteints
- Base horaires : 39h/hebdomadaire

A Propos de Durlumen SA :

Nous sommes fabricants de plafonds métalliques suspendus gamme résille en France et membre du groupe allemand durlum GmbH fabricant de plafonds bacs métalliques et éclairages.

Nous sommes une PME possédant un savoir-faire de plus de 50 ans. Le siège social et l'atelier de fabrication sont situés à Vesoul (70).

Nous recherchons à créer une équipe commerciale IDF. Le poste proposé est complémentaire à celui de notre commerciale prescriptrice déjà présente sur le territoire IDF.

Profil recherché :

- Expérience de minimum 5 ans en prospection commerciale dans un environnement B to B dans le secteur IDF
- Affinité avec les produits techniques
- Sens de l'autonomie, goût du challenge et du contact
- Connaissance du fonctionnement du secteur BTP
- Connaissance des outils informatiques et digitaux (Pack Office, CRM, Logiciel de veille commerciale, LinkedIn ...)
- Niveau d'études : Licence ou Bachelor Technico-Commercial(e) ou BTS Technico-Commercial(e) / Négociation et Digitalisation de la Relation Commerciale

Vos cibles de prospection :

- Poseurs
- bureaux d'études,
- grossistes
- base de clients existantes

Vos missions dans un environnement B2B au sein du secteur IDF :

- Développer et fidéliser votre portefeuille de clients sur votre secteur géographique ; principalement les bureaux d'études, Poseurs, Grossistes.
- De travailler en collaboration avec la chargé(e) d'affaires sur IDF responsable notamment de la prescription de nos produits auprès des cabinets d'architecture
- Gérer les réseaux de distributeurs et de poseurs
- Prospecter de nouveaux clients et développer le chiffre d'affaires
- Apporter des solutions complètes (résille, bacs, éclairage) à vos clients avec l'aide de l'équipe commerciale sédentaire et BE basés au siège social à Vesoul
- Effectuer le reporting du suivi de votre portefeuille par le biais de notre CRM.

Contact : Steffen Hagmaier, Directeur 03 84 75 86 66